

责无旁贷

临危受命，却一炮打响。招金膜天销售业务员李永杰，代替技术员做讲座，受到了在场专家和技术人员的一致好评。

2011年3月份，江苏宜兴将举办一次“宜兴环保城技术交流会”，招金膜天公司也应邀参加，并要在会上作讲座。膜天公司高度重视，安排专门的技术人员整理资料，以备参会作讲座。可是，天有不测风云，就在开会的前一天，意想不到的事情发生了。

3月19日，因天气原因，烟台进出港的航班全部取消或延误，要在会前赶到宜兴已经不可能了。烟台机场候机大厅内，招金膜天公司总经理王乐译和技术员急得团团转。如果不能按时参会，将是对信用的一种缺失，更是失去了一次绝好的宣传企业的机会。

在电话中，王乐译了解到：公司销售员李永杰正在赶往上海的途中，而且要经过宜兴。王乐译当机立断，决定让李永杰中途下车参加这次会议，并由他来作讲座。

接到通知后，李永杰心里犯嘀咕，自己能做好吗？万一讲不好怎么办？“老总的指示就是命令，我责无旁贷。”他坐在车上考虑着讲座的内容和方式。傍晚到了宜兴后，他联系了会务组，找了家旅馆住下，草草地吃了点饭，便开始准备明天会议的讲座。



李永杰平时注重学习，一有空闲就学习企业的工艺流程，了解产品的结构和性能。在外出差的时候，他经常为客户们讲解，做技术培训。他还有个很好的习惯，只要是出差，都会随身带着自己的笔记本电脑，这一习惯让他在这次出差途中派上了大用场。他结合平时积累的知识，根据会议的要求，自己动手制作PPT。等把这些事情做完后，东方已露出了鱼肚白。为了保证讲座的效果，他顾不上休息，对着镜子练习讲解。一个半小时的课件，他讲了一遍又一遍，直到天亮。一夜没合眼的他，简单地洗刷了一下，吃了早饭便赶往会场。

会场上，他衣冠端庄，精神饱满，落落大方而极其熟练地做了公司形象推介、产品性能优势、应用说明和成功项目的案例等展示。精彩的演讲博得了与会代表和技术人员的阵阵掌声。